

## Genuss Pur – Karriere im Einklang mit Mensch und Natur

Wir suchen ab sofort einen/eine:

### Sales Manager:in, 80-100%

Arbeitsort: 3661 Uetendorf

Unser Ziel ist es, ein gesundes, freundliches und erfolgreiches Umfeld zu schaffen und mit unseren hochwertigen und nachhaltig produzierten Produkten zu begeistern. Wir sind ein authentisches, mittelständisches Unternehmen mit flachen Hierarchien, hoher Eigenverantwortlichkeit und kurzen Entscheidungswegen. Hier macht es Freude zu arbeiten, denn wir gehen fair und herzlich miteinander um und bringen uns Respekt entgegen. Die Begeisterung aller Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter für exquisite Köstlichkeiten – von süss bis pikant, die Verbindung von traditionellem Handwerk mit neuen Technologien und die Bewahrung des natürlichen Charakters der Rohstoffe in Bezug auf Gesundheit, Genuss und Nährstoffe sind die Basis für ein starkes Wir-Gefühl im gesamten Unternehmen.

#### Dein zukünftiges Aufgabengebiet

- Du bist für die B2B-Akquise, sowie die Betreuung und Beratung der B2B-Bestandskunden, hauptsächlich in den Bereichen Fachhandel, Drogerien und Apotheken zuständig.
- Du arbeitest eng mit dem Vertriebsleiter und den anderen Verkaufsteammitgliedern zusammen und gestaltest das gute Zusammenspiel zwischen Innen- und Aussendienst aktiv mit.
- Du unterstützt den Vertriebsleiter beim Aufbau neuer Strukturen und hast Lust diese umzusetzen.
- Du nimmst ggf. an Messen und Veranstaltungen innerhalb der Schweiz teil

#### Dein Profil

- Du bist ein Menschenfreund und liebst unsere Produkte.
- Du hast Spass daran, Menschen für etwas zu begeistern.
- Ausgeprägte organisatorische Kompetenzen, solide Kenntnisse betriebswirtschaftlicher Kennziffern und den Blick für das grosse Ganze.
- Du hast Erfahrungen im Verkauf und idealerweise bereits ein solides Netzwerk.

### **Das ist uns sehr wichtig**

- Du bist ein Teamplayer, Zuhörer und empathischer Kommunikator idealerweise auch auf Französisch und Englisch.
- Offenheit, Freundlichkeit und Geduld sollten daher zu Deinen Grundeigenschaften gehören.
- Ausgeprägtes Verständnis im Verkauf von Premium-Produkten
- Du interessierst Dich für die Zusammenhänge von Ernährung, Gesundheit und Produktqualität und lebst dies auch.
- Hands On Mentalität und strategischer Weitblick passen für dich zusammen.
- Du verfügst über ein tiefes Verständnis für wirtschaftliche Zusammenhänge und Kennziffern und fühlst dich sicher im Umgang mit Excel und Word.

### **Wir bieten Dir**

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag.
- 25 Urlaubstage.
- Unsere Manufaktur liegt im Gewerbegebiet Uetendorf. Parkplatzprobleme oder Stau bei An- und Abfahrt kennen wir nicht.
- Nutzung eines Firmenautos.
- Flexible Arbeitszeiten und teilweise Homeoffice-Tätigkeit.
- Attraktive Vergünstigungen auf unser Sortiment.
- Moderne Arbeitsmittel wie Laptop und Smartphone auch zur privaten Nutzung
- Wir sind im Umgang miteinander offen, ehrlich, direkt, freundlich und unkompliziert.
- Die Arbeitsatmosphäre und Arbeitskleidung sind locker.
- Wir haben die anspruchsvollsten und nettesten Kunden.
- Ein Platz in einem Team, dass auf ein Tor zielt und gemeinsam Erfolge feiert.

### **Klingt hervorragend, aber....?**

Die Stellenanzeige spricht Dich generell an, Du weisst aber nicht genau ob Dein Profil passt? Bewirb Dich trotzdem! Wir sind offen für Quereinsteiger.

### **So geht es weiter**

- Bewirb Dich bitte direkt online indem Du Deine Bewerbungsunterlagen an uns sendest.
- Bei Fragen vorab steht Dir Michèle zur Verfügung: Telefon 0041 33 345 15 73 · [hr@naturkostbar.ch](mailto:hr@naturkostbar.ch)
- Wir vereinbaren einen Telefontermin für ein kurzes Interview.
- Anschliessend lernen wir uns persönlich kennen und besprechen alle Einzelheiten.

### **Du möchtest wechseln? Das bleibt unter uns!**

Falls Du Dich in einem ungekündigten Arbeitsverhältnis befindest, sichern wir Dir natürlich höchste Vertraulichkeit Deiner Bewerbung zu.

Telefoninterviews und Vorstellungsgespräche gerne auch nach Feierabend oder am Wochenende